

# Account Manager Oost-Vlaanderen (m/v)

## Til jij ons bedrijf mee naar een hoger niveau?

**Crown België** maakt deel uit van **Crown Equipment Corporation**, één van 's werelds grootste fabrikanten van **heftrucks**. Onze klanten kunnen bij ons rekenen op een totaalpakket: van ontwerp, tot productie, distributie en ondersteuning van al hun intern transportmaterieel. Zo tillen wij de productiviteit van onze klanten naar een hoger niveau, letterlijk en figuurlijk!

Crown is trots op haar gepassioneerde, gedreven en klantgerichte werknemers. Werken bij Crown is werken in een dynamische omgeving en een collegiale sfeer. We zijn ervan overtuigd dat onze medewerkers de drijvende kracht achter ons succes zijn.

Wil jij ook ons bedrijf mee naar een hoger niveau tillen? Dan ben jij misschien wel de **Account Manager** voor de regio **Oost-Vlaanderen** die we zoeken. Wie weet wordt deze job ook voor jou de springplank (of heftruck) naar een boeiende carrière.

## Hoe ziet jouw dag bij Crown eruit?

Je vertegenwoordigt Crown Handling in de regio door actief de volledige lijn heftrucks te promoten. Je werft nieuwe klanten en onderhoudt bestaande klantenrelaties door:

- Actieve prospectie;
- Het marktpotentieel in kaart te brengen en actief afspraken te maken;
- Relaties op te bouwen met nieuwe en bestaande klanten om zo opportuniteiten te signaleren en te creëren;
- Je expertise op te bouwen zodat je het volledige verkooptraject kunt beheren, van prospectie tot offertes en opvolging;
- Real-time rapportage via het ERP pakket en one-on-one overleg met de Sales Manager;
- Deelname aan de salesteam meetings;
- Uitgebreide opleiding via verschillende kanalen en interne coaching;
- Het handhaven van onze sterke reputatie, gebaseerd op vertrouwen.

## Waar zijn we naar op zoek:

- Bacheloropleiding of gelijkwaardige ervaring;
- Perfecte kennis Nederlands en een goede kennis Engels (basis Frans is meegenomen);
- Een intrinsieke motivatie en gedrevenheid om omzet en targets te halen;
- Initiatief en vastberadenheid;
- Sterke commerciële vaardigheden met een focus op actieve prospectie en het bouwen van een lange termijnrelatie met onze (potentiële) klanten;
- Vlot gebruik van MS Office en ERP systemen;
- Zelfstandig managen van de verantwoordelijkheden en tegelijk een echte teamplayer zijn;
- Waardering voor open, eerlijke en respectvolle communicatie;
- Bereidheid om te leren en zo te groeien in de functie;
- Een stabiele, waardegedreven persoonlijkheid met een gezonde dosis ambitie.

## Account Manager Oost-Vlaanderen (m/v)

### Wij bieden...

Werken bij Crown Handling betekent werken in een aangename werkomgeving waar jouw ontwikkeling centraal staat. We combineren de voordelen van een internationaal bedrijf met die van een lokale KMO met een familiale cultuur.

Als **Account Manager** kan je rekenen op een marktconform salarispakket in lijn met jouw competenties en ervaring.

Daarnaast bieden wij:

- Een functie met verantwoordelijkheid in een innovatieve en familiale omgeving;
- Een zeer goede team- en groeps sfeer;
- Een interessant salarispakket inclusief commissiesysteem en bedrijfswagen;
- Bijkomende voordelen ter ondersteuning van een commerciële functie;
- Opleiding en coaching.

### Heb je interesse?

Wil jij deel uitmaken van dit gedreven team en herken je jezelf in dit profiel? Dan nodigen we jou van harte uit om te je cv samen met je motivatie te sturen naar [vacatures.be@crown.com](mailto:vacatures.be@crown.com) tav Lisa Beeckaert, HR Manager. We nemen dan snel contact met je op!