

Account Manager région Liège/Luxembourg (h/f)

Allez-vous faire passer notre entreprise au niveau supérieur ?

Crown Belgium fait partie de **Crown Equipment Corporation**, l'un des plus grands fabricants de **chariots élévateurs** au monde. Nos clients peuvent compter sur nous pour un paquet complet : de la conception à la production, en passant par la distribution et le support de tous leurs équipements de transport internes. C'est ainsi que nous portons la productivité de nos clients à un niveau supérieur, au sens propre comme au figuré !

Crown est fière de ses employés passionnés, motivés et orientés vers le client. Travailler chez Crown, c'est travailler dans un environnement dynamique et une atmosphère collégiale. Nous sommes convaincus que nos collaborateurs sont le moteur de notre succès.

Voulez-vous également faire passer notre entreprise au niveau supérieur ? Dans ce cas, vous êtes peut-être **l'Account Manager** pour la région de **Liège/Luxembourg** que nous recherchons. Qui sait, peut-être que ce travail sera aussi le tremplin (ou le chariot élévateur) pour vous vers une carrière passionnante.

À quoi ressemble votre journée chez Crown ?

Vous représentez Crown Handling dans la région en faisant activement la promotion de l'ensemble de la gamme de chariots élévateurs. Vous acquérez de nouveaux clients et entretenez les relations avec les clients existants en :

- Prospection active ;
- Identifier le potentiel du marché et conclure activement des ententes ;
- Établir des relations avec les clients nouveaux et existants afin d'identifier et de créer des opportunités ;
- Construire votre expertise afin de pouvoir gérer l'ensemble du processus de vente, de la prospection aux devis et au suivi ;
- Reporting en temps réel via le progiciel ERP et consultation individuelle avec le Sales Manager ;
- Participation aux réunions de l'équipe de vente ;
- Formation approfondie par le biais de différents canaux et d'un coaching interne ;
- Maintenir notre solide réputation, basée sur la confiance.

Ce que nous recherchons :

- Baccalauréat ou expérience équivalente ;
- Parfaite connaissance du néerlandais et bonne connaissance de l'anglais (français de base) ;
- Une motivation intrinsèque et une volonté d'atteindre le chiffre d'affaires et les objectifs ;
- Initiative et détermination ;
- De solides compétences commerciales avec un accent sur la prospection active et l'établissement d'une relation à long terme avec nos clients (potentiels) ;
- Utilisation facile des systèmes MS Office et ERP ;

Account Manager région Liège/Luxembourg (h/f)

- Gérer les responsabilités de manière indépendante et en même temps être un véritable joueur d'équipe ;
- Appréciation de la communication ouverte, honnête et respectueuse ;
- Volonté d'apprendre et ainsi de grandir dans le poste ;
- Une personnalité stable, axée sur les valeurs et une bonne dose d'ambition.

Nous offrons...

Travailler chez Crown Handling, c'est travailler dans un environnement de travail agréable où votre développement est central. Nous combinons les avantages d'une entreprise internationale avec ceux d'une PME locale à la culture familiale.

En tant qu'**Account Manager**, vous pouvez compter sur un package salarial compétitif en fonction de vos compétences et de votre expérience.

De plus, nous offrons :

- Un poste à responsabilités dans un environnement innovant et familial ;
- Une très bonne ambiance d'équipe et de groupe ;
- Un package salarial intéressant comprenant un système de commission et une voiture de société;
- Avantages supplémentaires pour soutenir une fonction commerciale ;
- Formation et coaching.

Êtes-vous intéressé ?

Voulez-vous faire partie de cette équipe motivée et vous reconnaissez-vous dans ce profil ? Alors nous vous invitons cordialement à envoyer votre CV accompagné de votre motivation à vacatures.be@crow.com pour Lisa Beeckaert, responsable des ressources humaines. Nous vous contacterons dans les plus brefs délais !